



Krev inn pengene

Med noen enkle tastetrykk kan du nå være ditt eget inkassobyrå, og kvitte deg med fordyrende mellomledd. Eventuell inndrivelse ved tvang overlater du til namsmannen.

AV BÅRD ANDERSSON

I dag er det over 120 inkassobyråer i Norge. I god tro har bedriftene betalt dem salærer fordi de har trodd at byråene har gjort jobben bedre enn de kunne ha gjort selv.

Nå er det flere dataprogrammer på markedet som kan gjøre inkassoselskapenes tjenester overflødige. Skulle sakene gå til rettslig inkasso, vil namsmannen kreve inn pengene for deg. (Husk at inkassobyråene ikke har noen hjemmel til å tvangsinn drive pengene for deg uansett.)

Bedriftene On-Time og Solvent Egeninkasso tilbyr begge slik programvare. Eivind Klubbenes i Solvent sier at det er penger og tid å spare på å velge en slik løsning.

Klubbenes sier at du unngår fordyrende mellomledd ved selv å ta dialogen med dem som ikke betaler. Det er tross alt kundene du lever av. Og med et skreddersydd system for purringer og videre oppfølging har du kontrollen.

Noen tusenlapper i året må du ut med for programvarelisensen.

Automatisk varsling

Kontrollen får du ved å taste inn dataene fra fakturaen i et av systemene som bedriftene tilbyr. Hvis fakturaen du har sendt ut ikke blir gjort opp i tide får du beskjed om neste skritt videre.

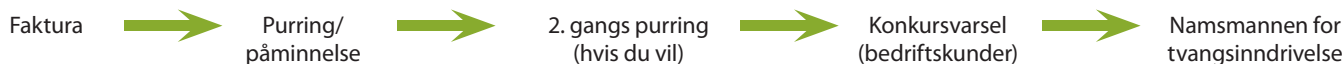
– Når betalingsfristen passerer, blir du automatisk varslet via e-post om at purring skal sendes ut, sier Klubbenes. Renteberegninger foretas automatisk av systemet. Det samme skjer hvis konkursvarsel, forvarsel om konkursbegjæring og selve konkursbegjæringen skal sendes ut. Saken går sin gang til namsmannen overtar. Forskjellen er at inkassobyråene ikke involveres.

Høy løsningsgrad

Nesten alle sakene løser seg, ifølge Klubbenes.

– Det viser seg at denne innkrevingsmetoden har en langt høyere innbeta-

Saksgangen ved inkasso





Innkrevning uten inkassobyrå:

- Dataprogram gjør at du selv kan følge opp klientene. Med dette programmet trenger du bare å taste inn dataene fra fakturaen. Deretter vil du automatisk få beskjed via e-post om når oppfølgingsprosessen skal føres videre
- Programvaren beregner automatisk forsinkelsesrente og gebyrer.
- Namsmannen kobles inn hvis ikke din egen oppfølging gir resultater. Denne måten å tvangsinn-drive pengene på har det offentlige benyttet seg av lenge, mens bedrifter normalt har overlatt jobben til inkassobyråer, på dette stadiet eller tidligere.
- Undersøkelser viser at løsningsprosenten ved tvangsinnkrevning ved hjelp av namsmannen er høyere enn når inkassobyråer står for innkrevningen. I tillegg tjener du gebyrinntekter, sparer tid og kutter kostnader.

” Du unngår fordyrende mellomledd ved selv å ta dialogen med dem som ikke betaler. Det er tross alt kundene du lever av

Eivind Klubbenes i Solvent Egeninkasso

Fordelene for deg

- Som fakturaeier har du lov til å drive inkasso
- Som fakturaeier velger du selv hvem som skal inndrive dine krav Lensmann/namsmann er de eneste som har lovlig myndighet
- Du får en høyere løsningsgrad enn det inkassobyråene gjør
- Det er mindre jobb, full fleksibilitet og raskere saksbehandling. Dessuten bedres likviditeten
- Du får raskere oppgjør
- Du beholder gebyr- og renteinntektene
- Du har kontroll over egne fakturaer

lingsprosent enn inkassobyråene har. Når namsmannen blir involvert gjøres regningene fortere opp. Våre statistikker viser at 95-100 prosent av sakene løses på denne måten, sier han, og hevder at dette er en mye større løsningsprosent enn det inkassobyråene får til.

Du beholder gebyrinntektene ved å styre prosessen for tvangsinn drivelse selv. Her er det penger å spare.

– Gebyrinntektene varierer fra kr. 285 til kr. 2.000. Det skal ikke mange sakene til for at egeninkassoprogrammet betaler seg, sier Klubbenes.

Vil ikke torpedere

Inkassoselskapet klaget etter et tv-program på at Klubbenes feilinformerte kundene da han hevdet at det lønner seg for bedriftene å droppe inkassobyråene.

– Jeg synes norske bedrifter har krav på å bli informert om at de kan gjøre oppfølgingsjobben bedre og billigere selv. Jeg oppfordrer alle bedrifter til å sjekke dette nærmere. Uansett hvilket system bedriftene velger å bruke, vil vi anbefale dem å bruke namsmannen til å drive inn kravene, fremfor inkassobyråene, sier han.



FOTO: BÅRD ANDERSSON

SPARER: Du sparer både tid og penger på å benytte deg av egeninkasso. Markedssjef i Solvent, Eivind Klubbenes, sier at 95-100 prosent av alle inkassosaker blir løst på denne måten – uten inkassobyråer.